



acruga

RUBIA GALEGA, A RAZA

Año 23 | nº 73 | diciembre 2020

Ferias y subastas de 2020,
Un año marcado por la pandemia

5

José González Vázquez
Consejero de Medio Rural

10

La genómica
El futuro de la raza

22



XUNTA DE GALICIA
CONSELLERÍA DO MEDIO RURAL



GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



FEADER:
Europa invierte no rural

Genética

24

25

LA INCERTIDUMBRE ANTE LA PANDEMIA MARCÓ LA ASAMBLEA ANUAL

Acruga se comprometió a solicitar más ayudas a las instituciones dirigidas a los criadores de Rubia Gallega y a reforzar los convenios de colaboración existentes en la actualidad

La asamblea que Acruga celebró en julio, tras el estricto confinamiento para frenar la pandemia de covid-19, renunció a sus actos lúdicos, como el tradicional homenaje a las personas jubiladas o la comida de confraternización. En la cita, con unos 60 socios y socias, se analizaron los datos de 2019, un año marcado por las buenas cifras de ventas, subastas con precios medios elevados y un rendimiento positivo en la exportación de semen.

Frente a eso, también se advirtió un ligero estancamiento en el número de explotaciones y animales. Pero ante todo, la asamblea sirvió para compartir la inquietud de las ganaderías por la crisis en el sector de la carne, con un descenso en la demanda y en los precios. Frente a la incertidumbre, Acruga manifestó su compromiso de promover más ayudas institucionales en beneficio de las y de los criadores de Rubia Gallega, así como de reforzar los convenios y programas ya existentes.

Aplazamientos. Aunque Acruga confiaba en julio poder mantener las subastas fijadas el resto del año, estas tuvieron que ser suspendidas. Pudieron celebrarse las dos de Adai (O Corgo), pero con significativos retrasos respecto a otros años, al hacerlo en agosto y noviembre. También se celebró en octubre una subasta en la granja Gayoso Castro. Las restricciones dificultaron alcanzar los buenos números de 2019, cuando se organizaron 10 subastas y el precio medio alcanzó los 2.359 euros, un récord en la historia de la asociación.



Acruga aprovechó la asamblea para informar de los convenios vigentes y pendientes de desarrollar. Entre ellos, destacan por ejemplo las ayudas a asociaciones del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación para trabajar en la conservación, mejora y fomento de las razas puras autóctonas. Acruga también llevó a cabo en 2019, y dependiente del mismo Ministerio, la gestión del Libro Genealógico y otro proyecto para preservar la raza mediante el envío de semen al Banco de

Germoplasma Nacional, en Colmenar Viejo. Se seleccionaron 25 sementales como donantes bajo el criterio de máxima distancia genética.

Diversificación de la raza. Sigue también en marcha el programa de Consolidación y Diversificación de la raza Rubia Gallega, dependiente de la Consellería do Medio Rural, renovado a comienzos de 2020, vigente hasta 2022 y que incluye dos líneas de trabajo: la obtención de descendientes machos de alto valor genético y la formación de un núcleo abierto de reproductoras de élite donantes de embriones.



En el año 2019 participaron un total de 74 ganaderías con 152 embriones cosechados y 68 que llegaron a ser implantados, lo que supone un gran avance con respecto a otros ejercicios anteriores. La participación en este programa lleva además aparejadas varias compensaciones económicas dirigidas a las ganaderas y ganaderos.

Ternera Gallega. Desde 2010 Acruga tiene vigente un convenio con Ternera Gallega para promover la marca Ternera Gallega Suprema-Carne de Rubia Gallega. En 2019 se registró un incremento de animales certificados y sacrificados bajo esta marca. Precisamente, la promoción de la carne centró uno de los muchos debates de la asamblea. La mayor parte de los ganaderos y ganaderas reclamaron a la directiva una mejor promoción de la carne de Rubia Gallega para diferenciarla del resto de las denominaciones de Ternera Gallega.

Los socios y socias también reclamaron un esfuerzo por mejorar los precios de los canales de Rubia Gallega en los mataderos. Desde la dirección de Acruga explicaron que existen varias ventajas para aquellos que se acojan al servicio de comercialización de canales de Acruga: transporte gratuito, mayor rendimiento de canales, venta asegurada en épocas de poca demanda, como ocurrió debido a esta crisis sanitaria, y pagos a corto plazo (unos ocho días). Con todo, muchos asistentes señalaron que los precios siguen siendo bajos y que debería negociarse con los mataderos para lograr mejores márgenes.

UN ADAI DE RÉCORD: ADJUDICADA UNA NOVILLA POR 3.650 EUROS

El precio medio de las hembras, superior a los 2.300 euros, mejoró el de la pasada edición

La edición de este año de la subasta nacional de raza Rubia Gallega en Adai (O Corgo) será recordada por el covid-19, pero también porque el precio pagado por una novilla batió su récord al llegar a los 3.650 euros, superando los 3.550 euros alcanzados en Pedrafita do Cebreiro en 2019. Las altas cotizaciones fueron la tónica en gran parte de las subastas por las 18 hembras: en ocho se pagaron más de 2.300 euros, lo que arrojó un precio medio para las hembras de 2.313 euros, superior a los 2.200 de la pasada edición.

El resto de cifras fueron bastante similares a las del año anterior: cerca de 60 tarjetas de compradores de Galicia y alguno de fuera de la comunidad y la adjudicación de los 23 animales presentados, salvo un toro de un particular que quedó desierto. De hecho, el precio medio de los cuatro toros no pasó de los 2.175 euros de la pasada edición y se quedó en 2.100.

Las once novillas del centro de recría de la granja Gayoso Castro, dependiente de la Diputación de Lugo, fueron adjudicadas y a precios superiores a los 1.900 euros de salida, al igual que los siete ejemplares presentados por distintos ganaderos lucenses, socios de Acruga.



El presidente de la asociación, César Dorado, se mostró satisfecho: “Aunque es una edición atípica por el coronavirus, también es la primera subasta del año. Los buenos resultados confirman que hay mucha demanda, que los ganaderos apuestan por la calidad y que es posible que necesitemos ampliar el número de novillas que se recrían en el centro de la granja Gayoso Castro para poder responder a toda la demanda”.

Sorpresa. Un balance aún mejor fue el obtenido por Roberto Quiroga, un ganadero con una explotación familiar en Pantón, que acudía por primera vez como vendedor a una subasta de Acruga y que consiguió el récord del precio pagado por una novilla. “Alguna vez había asistido para

comprar, pero esta es la primera vez que estoy como vendedor. Yo sabía que podía alcanzar un precio alto porque es un ejemplar de mucha calidad”, señaló.

Sobre el secreto de la calidad de sus animales, Roberto Quiroga quiso restarle importancia y únicamente indicó: “Tener muy en cuenta una buena selección genética, mucho cariño y cuidado”. Todo eso sirvió para que la novilla que había presentado, de 27 meses de edad, preñada de unos cinco meses, con una categoría de Muy Buena (MB) en el Libro Genealógico y con una puntuación morfológica de 78 puntos, se adjudicara en esos 3.650 euros a un ganadero propietario de una explotación en Lalín.

Además de este comprador y otro de Dozón, también en Pontevedra, la mayoría eran de la provincia de Lugo, aunque también hubo un ganadero de Zamora que se llevó uno de los animales.



Premios concentrados. La ganadería de Isabel Quiroga Pozo se llevó ese récord de precio de venta y fue galardonada con dos primeros premios en el Concurso Nacional, en las categorías de novilla de 14 a 26 meses y de 18 a 42 meses. Una de las ganaderías que copó los premios fue la de Penín Puente, primer puesto en becerras de 8 a 14 meses y en ejemplares de hasta 8 meses de edad, además de cuatro distinciones como segundo y tercero en diferentes categorías.

Con un primer premio en becerras de 8 a 18 meses y otros cinco en otras categorías, también destacaron los ejemplares de Francisco Lago. A estos ganaderos premiados se sumaron Alejandro Gutiérrez, cuyo ejemplar logró el primer premio en vacas paridas, y Antonio Ferreiro, con el segundo premio en la citada categoría y un tercero. En la edición del Concurso Nacional tomaron parte unos 50 ejemplares.

EL CENTRO DE RECRÍA DE LA GRANJA GAYOSO CASTRO ACOGIÓ LA SEGUNDA SUBASTA DEL AÑO

El precio medio fue de 2.011 euros, en una puja en la que tomaron parte 34 ganaderos

Acruga celebró el 16 de octubre en el centro de cría de la granja Gayoso Castro la segunda subasta de 2020, un año marcado por la pandemia. Un total de 34 ganaderos se dieron cita, interesados en las 34 novillas preñadas, pertenecientes al rebaño de élite criado en el centro que gestiona la Diputación de Lugo en colaboración con Acruga. De los 34 ejemplares, de entre 24 y 33 meses de edad y con un precio de salida de 1.800 euros, 22 fueron adquiridos. El precio medio se elevó hasta los 2.011 euros. El diputado de Recursos Sostenibles y responsable del centro de cría, Roberto Fernández, y el presidente de Acruga, César Dorado, destacaron que la cita suponía una oportunidad para los ganaderos, después de que el covid-19 obligara a reducir a tres el número de subastas de todo el año.

Fernández se mostró satisfecho con el resultado de la cita, que calificó de “muy participativa” y subrayó su importancia en el calendario: “Es una puesta a disposición de los ganaderos de la provincia de una serie de ganado que no se pudo llevar a las ferias por la situación sanitaria”, afirmó. En esa misma línea, Dorado valoró de manera positiva la subasta y la enmarcó en el actual contexto: “La gente tiene miedo con la crisis que se está formando. Con el virus, la gente se retrae. Los precios de la carne están bajos y va todo en contra del movimiento de comprar novillas”.



Expansión. Los ganaderos, en su mayoría de la provincia de Lugo, contaban con una ayuda de 200 euros por animal, entregada por Caixa Rural. Nueve de los 34 participantes adquirieron novillas, con precios de salida de 1.800 y 1.900 euros. El ejemplar de Rubia Gallega por el que más se pujó, de 25 meses, alcanzó los 2.350 euros. Iván Díaz López, de Sarria, fue el que mayor número adquirió, con un total de 7. Indicó que su negocio estaba en expansión y apostaba por la calidad de esta raza.

Entre los ganaderos de fuera de la provincia, destacó Gonzalo Pereira, de O Pino (A Coruña), que se hizo con tres ejemplares. Señaló que cuenta con una explotación mixta y reivindicó la calidad de la raza: “En el tema de la carne, me parece que son de las que mejor sacan, comparado con otras razas”. Lamentó que las subastas programadas no pudieran celebrarse con normalidad debido al covid-19 y, por eso, agradeció la oportunidad brindada por Acruga en la granja Gayoso Castro.

ADAI CIERRA EL CALENDARIO DE SUBASTAS ALTERADO POR EL COVID-19

Un total de 36 ganaderos, uno de ellos de Castilla-La Mancha, participaron en la subasta, donde los ejemplares fueron adquiridos por un precio medio de 2.020 euros

Un total de 36 ganaderos, con una única representación foránea, de Castilla-La Mancha, se presentaron a la subasta de Acruga en Adai (O Corgo) el 6 de noviembre, y no en octubre como era habitual debido a las alteraciones generadas por el covid-19. A la subasta se llevaron 18 reses: ocho novillas preñadas del centro de cría de la granja Gayoso Castro, que fueron vendidas, y seis hembras y cuatro machos de siete ganaderías de los ayuntamientos de Samos, Pantón, Lugo y O Corgo. De las 14 novillas, 12 fueron vendidas a un precio medio de 2.020 euros, mientras que la subasta por los machos quedó desierta. La mayor cotización fue de 2.800 euros, pagados por una de las reses de una ganadería particular.

El precio de salida para los ocho ejemplares de la granja Gayoso Castro, fruto de una colaboración entre Acruga y la Diputación de Lugo, fue de 1.900 euros, y todas fueron vendidas. Por otra parte, los particulares establecieron diferentes precios de salida para las hembras y los machos. Las primeras oscilaron entre los 1.800 y los 2.600 euros, que fue el precio de salida más elevado en una novilla. En cuanto a los cuatro machos, los precios de salida oscilaron entre los 2.000 y los 2.600 euros. La subasta por las hembras contaba con una ayuda de Caixa Rural de 200 euros y de 300 euros en el caso de los machos.



Diez de los 36 ganaderos se fueron de Adai con una Rubia Gallega, mientras que Iván Díaz, de Sarria, adquirió tres de estos animales. Las 12 vendidas alcanzaron un precio medio de 2.020 euros, similar al promedio obtenido en la última subasta celebrada en la granja Gayoso Castro en octubre. El ejemplar que alcanzó la cotización más elevada, de 2.800 euros, era propiedad de la ganadería Manuel López Quiroga, de Samos. Esa cifra quedó aún lejos del récord alcanzado en la edición de agosto de la subasta nacional de Adai, donde el precio por una novilla alcanzó los 3.650 euros.

Defensa de la raza. La delegada territorial de la Consellería do Medio Rural, Olga Iglesias, presente en Adai ensalzó el compromiso de los criadores con la carne de calidad: “Hay que animar a todos los ganaderos que apuestan por la raza Rubia Gallega para que lo sigan haciendo. Están apostando a corto, medio y largo plazo por que sobreviva una de las mejores razas cárnicas de vacuno que existen en el mundo”. Lamentó el momento de crisis que atraviesan las explotaciones, pero indicó que “no tienen por que desanimarse” porque, a su juicio, “saldremos adelante y la raza Rubia Gallega debe salir reforzada”.

ENTREVISTA A ALFREDO MÉNDEZ, GANADERÍA LA CASILLA

“Somos la primera ganadería en Castilla-La Mancha con raza Rubia Gallega”

Alfredo Méndez cruzó media España para acudir a las dos ferias de ganado celebradas este año en Adai. El remolque con el que viaja, con una vaca Rubia Gallega serigrafiada, es un símbolo de su apuesta por una carne de máxima calidad. Primero la descubrió como restaurador en su negocio de hostelería y hace justo un año se convirtió en criador. Su explotación La Casilla, situada en Castilla-La Mancha, es la primera de su comunidad dedicada a la raza Rubia Gallega.



¿Como se decidió a venir desde tan lejos?

A finales del año pasado decidimos crear una explotación, fue un poco casual porque a parte tengo un negocio de hostelería y utilizo Rubia Gallega. Decidimos apostar por la raza e intentar explotarla en la zona centro, donde no había nada. De hecho, somos la primera ganadería en Castilla-La Mancha con raza Rubia Gallega. Es un aliciente más que queríamos explotar.

¿Cuál es el grado de aceptación de esta carne entre su clientela?

Llevo años utilizando Rubia Gallega en mi restaurante porque al final la calidad de la carne te lleva a eso. El año pasado se realizó un estudio en el que se pusieron 15 carnes de todo el mundo y la raza Rubia Gallega es la tercera mejor carne del mundo. Creo que ya, solamente con eso, lo dice todo.

¿Animaría a otros ganaderos a apostar por la Rubia Gallega?

Yo no tendría ninguna duda, hay varios motivos, desde la calidad de la carne, lo primero. A la hora de venderla, no es lo mismo vender una carne de primera calidad que una carne que no sea tan exquisita, tan selecta. Luego, a la hora del manejo, son animales que son superdóciles, supercariñosos, que se llevan superbien, que son fáciles de manejar. Después, en cuanto al rendimiento del animal, también es muy elevado, estamos hablando de un 60 o 65% de canal, con lo cual, es un animal que es muy rentable y, al mismo tiempo, es superagradecido.

ENTREVISTA AL CONSELLEIRO DE MEDIO RURAL, JOSÉ GONZÁLEZ VÁZQUEZ

José González Vázquez: “Rubia Gallega sigue disfrutando de un gran prestigio, capaz de responder a las exigencias del comprador”

¿Cuáles son las prioridades de la Consellería do Medio Rural en relación a la pandemia y a sus efectos en el sector primario?

Es indudable que la pandemia trajo consigo importantes problemas económicos para todos los productores agroganaderos, por lo que entre las prioridades inmediatas de la Consellería do Medio Rural está contribuir en la medida de lo posible a hacer frente a sus efectos en el sector primario.

Se trata de apoyar a los agricultores, ganaderos y silvicultores para que puedan seguir trabajando en las mejores condiciones posibles, toda vez que su actividad es esencial para la sociedad. Por eso nos centramos en medidas como el servicio de sustitución, que facilita a los titulares de explotaciones que se vean afectadas por el covid la posibilidad de contar con una ayuda extraordinaria de manera gratuita que cubra sus necesidades en cuestiones básicas, que no se pueden retrasar, como la alimentación, el cuidado de los animales o el ordeño, entre otras muchas actividades.

A mayores, también seguimos impulsando todo lo que tiene que ver con el respaldo económico al sector. Estamos desarrollando un ambicioso plan de reactivación, dotado con un presupuesto de 165 millones de euros y que persigue, entre otras cosas, proporcionar liquidez a los productores y a las pymes más afectados por la emergencia sanitaria, uno de estos sectores desde luego es el de la carne de vacuno.



El plan contempla cinco ejes que pasan por la promoción, la comercialización y la internacionalización de los productos; la sostenibilidad económica de los sectores agroganadero y forestal; el refuerzo de la resiliencia del territorio rural; la formación, la innovación y la digitalización y la simplificación y flexibilización administrativa. El conjunto de medidas y acciones contempladas tendrán un impacto económico estimado de más de 568 millones de euros en el tejido productivo del campo gallego.

¿Cómo valora la situación actual en particular para los criadores de raza Rubia Gallega?

Para el caso de los criadores de raza Rubia Gallega, tenemos que afrontar la incertidumbre de la situación que provoca la pandemia y que lleva a la inestabilidad en el mercado de carne. En el subsector de vacuno cárnico en general, la pandemia trajo consigo una reducción del consumo de carne y una bajada de precios, entre otras cosas por el cierre de la hostelería y la restauración. Esto a su vez provocó que se incrementaran los costes de producción ya que los ganaderos tuvieron que mantener durante más tiempo los animales en las explotaciones, con el consiguiente aumento de los gastos de alimentación.

A todo esto se une el reto de adaptarse a las nuevas demandas de los consumidores y a la constante evolución de los mercados, por lo que el presente y el futuro de la raza van a depender en gran medida del empleo de sistemas de cría modernos y eficientes.

No obstante, los criadores de raza Rubia Gallega disponen de la garantía que supone trabajar con una raza que cuenta con un gran prestigio y porvenir. Acruga va a tener que jugar un papel crucial en todo este proceso, garantizando la competitividad de la raza y haciendo visibles, de una manera objetiva, veraz y tangible, las grandes cualidades de la raza.

Para esto la Xunta apoya a Acruga mediante ayudas para fomentar actividades de recuperación, conservación y fomento de esta raza. Todo esto, toda vez que es un patrimonio de Galicia que no debe perderse, pues su valor es máximo desde varios ángulos. Tanto por su riqueza genética como por su valor inmaterial dentro de la cultura gallega, así como por constituir una oportunidad para las nuevas ganaderías extensivas y de producción ecológica, al ser una raza con una enorme adaptación a las condiciones climáticas de Galicia.

¿Qué significa para Galicia contar con una marca de calidad como la de Rubia Gallega avalada por una asociación como Acruga, con más de 50 años de vida?

Es indudable que el prestigio de un producto como la Rubia Gallega es un valor fundamental en el mercado. En este sentido, la apuesta por la calidad es clave para consolidar el sector. Por eso colaboramos estrechamente con Acruga para potenciar, si cabe aún más, este recurso y para situarlo con mayor éxito entre los consumidores.

En esta línea tenemos mucho avanzando, gracias a la importancia conseguida por referencias como Ternera Gallega o Vaca y Buey de Galicia. Estas son, sin duda, claves fundamentales que ponen en valor, a nivel de consumidor, la calidad de nuestras carnes de vacuno.

¿Qué opina de la presencia de esta raza a nivel nacional e internacional?

A nivel nacional, toda vez que cada comunidad autónoma cuenta con sus propias razas y que en estos tiempos de globalización las autóctonas se ven obligadas a competir también contra otras foráneas con una gran difusión y expansión, Rubia Gallega sigue disfrutando de un gran prestigio, capaz de responder a las exigencias del mercado con un producto de gran calidad.

A nivel internacional, cabe destacar la presencia de la Rubia Gallega en países como Brasil e Indonesia, fundamentalmente para el cruce con razas locales, e incluso en algunos casos se usa en pureza (destaca el dato significativo de un ganadero australiano que quiere incorporar la Rubia Gallega en su rebaño), lo que demuestra las posibilidades que tiene la raza.



En cualquier caso, no se puede bajar la guardia. Administración, asociación de criadores y productores deben seguir trabajando conjuntamente para hacer la raza mucho más competitiva, dándole mayor visibilidad nacional e internacional, revalorizando sus productos y adaptándolos a las exigencias de los mercados y a las nuevas estrategias de comercialización y marketing.

Medio Rural y Acruga mantienen vigente un convenio para consolidar y diversificar la genética de la raza Rubia Gallega, ¿se mantiene esa apuesta por la innovación?

El convenio acaba de renovarse este año por tercera vez, hasta diciembre de 2022, por lo que es evidente el interés de la Consellería en esta materia.

La estrategia a seguir en el nuevo convenio es la de continuar con los trabajos en la búsqueda de animales que, manteniendo las características raciales propias de la Rubia Gallega, aporten variabilidad genética a la raza. Se trata también de buscar líneas genéticas poco empleadas que puedan contribuir a incrementar y diversificar la base genética de la población.

Lo que se pretende con un convenio de estas características es compatibilizar los métodos tradicionales en la cría animal que caracterizan esta raza con los avances que suponen los medios de selección moderna. El empleo de las tecnologías reproductivas como la transferencia embrionaria (ET), y la fecundación “in vitro” (FIV) que ya se desarrollan, son un buen complemento a los esfuerzos de diversificación genética, porque además de adelantar e incrementar la obtención de descendientes facilitan el manejo y el intercambio genético.

Para que un programa de mejora animal como el que describe el convenio funcione se necesita la participación de una asociación de criadores con las ideas claras, ganaderos comprometidos y disponibilidad de medios. En este sentido, la Consellería do Medio Rural está dispuesta a realizar los esfuerzos necesarios para, en colaboración con Acruga, conseguir los mejores resultados en la mejora y diversificación de la raza.

PUBLIRREPORTAJE EXPORTGEN

Feagas lidera la puesta en marcha del Grupo Operativo Exportgen, donde participa Acruga

Funciona como una estructura conjunta para la promoción y comercialización exterior de la genética animal española, cada día más valorada a nivel internacional

- Forman parte de Exportgen como empresas subcontratadas: Esmedagro, Ageron Internacional, Xenética Fontao y Visavet. Como colaboradores figuran el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, por medio de la Subdirección General de Acuerdos Sanitarios y Control en Frontera y el Icxex.
- Para la ejecución del proyecto innovador “Creación de Estructura de Comercialización y Exportación de Material Genético” (Exportgen) se ha concedido en resolución provisional una ayuda de 543.404,60 euros, cofinanciada por el Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural (Feader) 80% y el Ministerio de Agricultura 20%.

El Grupo Operativo Exportgen nace como una estructura conjunta para la promoción y comercialización exterior de la genética animal española, cada día más valorada a nivel internacional. La Federación Española de Asociaciones de Ganado Selecto (Feagas) lidera y coordina esta iniciativa como organización paraguas de la ganadería de selección. Varias de las asociaciones de criadores de ganado selecto con una mayor experiencia en la promoción y venta exterior de material genético y animales vivos participan y actúan como punta de lanza del sector.



Así, forman parte del Grupo Operativo tres de nuestras razas más internacionales, cuyo potencial genera confianza para el sector en el futuro más inmediato: las bovinas Rubia Gallega, representada por Acruga, y Asturiana de los Valles, por Asturgen y Aseava, así como la equina caballara Pura Raza Española, representada por Ancce. La participación de Acruga está avalada por su dilatada experiencia en la comercialización de la raza Rubia Gallega fuera de nuestras fronteras.

El principal objetivo del Grupo Operativo Exportgen consiste en crear una estructura de promoción y comercialización que analice la situación actual, elabore un plan estratégico de internacionalización, dinamice y facilite la exportación de material genético de razas selectas. Para llevarlo a cabo se apoya en estos hitos:

- Creación de una estructura jurídica común con el objetivo de comercializar e internacionalizar nuestras razas ganaderas.
- Estructura de promoción y difusión sobre las características cualitativas y cuantitativas de las razas ganaderas españolas (creación de marca).
- Labor de marketing y difusión.
- Aprovechamiento de sinergias y contactos comunes.
- Elaboración de un plan estratégico.

El Grupo Operativo Exportgen inició su andadura con una planificación de actuaciones en 2017. A finales de 2019 comenzó a trabajar en la implementación de las medidas establecidas en la primera fase y aunque la pandemia de covid-19 ha obligado a modificar en gran medida el plan de actuaciones previsto para este año (como la asistencia a ferias internacionales para la promoción de



la genética española en general y de estas tres razas en particular), esto no ha sido óbice para que se haya seguido trabajando con otro enfoque en la promoción de la genética española.

Entre otras actuaciones, se han organizado tres cursos y jornadas *online*, seguidos desde más de cinco países y disponibles en el canal de YouTube de Feagas. Además, en un futuro próximo, está previsto realizar este tipo de seminarios desde países como Francia, Colombia o Uruguay a través

de la plataforma Zoom. Personas de otros países podrán venir también a conocer de primera mano nuestras razas ganaderas, sus aptitudes y sus posibilidades, dado que no fue posible en 2020.

En cuanto a la promoción internacional, dentro del programa de ferias propuesto para este año fue posible asistir al Salon de l'Agriculture de Paris, donde Exportgen mantuvo reuniones con Idele, Races de France y Coram, dos asociaciones de criadores de bovino y una entidad nacional de promoción de la especie equina, entre otras del sector. Fruto de ello se trabaja en dos acuerdos en Francia y Uruguay. Antes del cierre de fronteras por la pandemia, Exportgen también asistió a las Jornadas del Hospital Veterinario Muralha de Évora, que congrega al sector ganadero de Portugal.

Citas pendientes. Entre las ferias a las que el grupo tenía previsto acudir con distintos stands y que fueron aplazadas están la Dubai International Horse Show, la Horse Expo de Sacramento o la Hipsphere en San Petersburgo, citas a las que prevé asistir en 2021.

En la parte bovina, el grupo iba a haber acudido a Space en Rennes, Eurotier Hanover, Sommet de L'élevage en Clérmont-Ferran o a la Exposición Rural en Argentina. Además, en 2021 el grupo espera poder asistir a Eurotier Middle East en marzo en Abu Dhabi y a Eurotier Hannover, en formato digital.

Esa modalidad digital permitió a Exportgen dar a conocer el proyecto y las razas que lo integran en la Feria Internacional de Zafra a través de dos vías: con un stand virtual y con una presentación en formato ponencia dentro del acto de inauguración. Además, se realizaron entrevistas a los participantes y se publicaron múltiples noticias en medios de comunicación.

Estudios de mercado. Para optimizar la promoción y la inclusión en otros países, Exportgen cuenta con varios estudios de mercado realizados por el Ices en países como Emiratos Árabes, Brasil, Estados Unidos, Colombia o Argentina. Además, Visavet (Centro de Vigilancia Sanitaria Veterinaria) y Xenética Fontao realizan a su vez distintos estudios en los que se ponen en valor las razas integradas en este grupo.

En el marco de esta iniciativa se ha creado Livestock Genetics From Spain, un marketplace para la genética de las razas puras, con el que darles difusión desde la web www.livestockgeneticsfromspain.com y a través de los perfiles de Twitter @LGFSExportGen y YouTube. Este último recogerá los webinars realizados, así como información de las distintas razas.



ENTREVISTA A LA SECRETARIA EJECUTIVA DE ACRUGA

Laura Arias: “En estos tiempos difíciles es más importante que nunca sumar esfuerzos a favor de nuestra raza”

Hija de ganaderos y veterinaria por vocación, Laura Arias, lleva toda la vida vinculada al rural y al sector del ganado vacuno. Conoce Acruga y la raza Rubia Gallega desde siempre, tanto por su contacto personal con la raza como a nivel profesional. Trabajó haciendo clínica de vacuno en distintos puntos de Galicia donde conoció a través de los ganaderos el comportamiento de los animales de Rubia Gallega a nivel de campo. Más tarde trabajó en el sector de la alimentación animal, donde también pudo ver de cerca los índices productivos de la raza y sus cruces y compararlos con otras razas.



¿Qué balance hace de este año marcado por la pandemia?

Está siendo un año muy difícil para todos. Soy consciente de la situación que está atravesando el sector de la carne y de la situación complicada en la que se encuentran nuestros ganaderos, pero a pesar de eso pienso que no debemos perder la ilusión por hacer las cosas bien y seguir trabajando para que nuestra raza sea competitiva y rentable aprovechando nuestro sistema de crianza y nuestro territorio.

¿Cuál es el mensaje para los ganaderos de Rubia Gallega para 2021?

Les diría que en estos tiempos difíciles es más importante que nunca sumar esfuerzos a favor de nuestra raza, que seguramente no será un año sencillo, pero que por mi parte pueden contar con todo mi interés y esfuerzo para que salgamos reforzados de estos tiempos complicados y que cuento con ellos para seguir, no solo manteniendo la raza, sino avanzando y consiguiendo nuestros objetivos.

¿Cuáles son las prioridades de Acruga?

Seguimos trabajando en la mejora genética, que tiene que seguir siendo una de nuestras prioridades, ya que es la base sobre la que se asienta todo lo demás. Ahora trabajamos en incluir la genómica como herramienta para aumentar la eficacia de esta mejora. Para esto tenemos un proyecto con la Universidad de Santiago de Compostela, Xenética Fontao y la Universidad de Zaragoza y participamos en un proyecto del INIA.

Seguimos trabajando con la transferencia embrionaria e intentaremos que se hagan cada vez más apareamientos dirigidos, evitando la consanguinidad y buscando hacer los cruces más idóneos. Estamos estudiando la posibilidad de ofrecer a nuestros ganaderos semen sexado, iniciamos contactos con alguna empresa que realiza este tipo de trabajos y esperamos tener resultados en breve.

Por otra parte intentaremos conseguir el logo Autóctona 100% para nuestra carne, ya que sería una buena manera de darle a este producto la diferenciación que merece y evitar la confusión que se está generando en el consumidor.

También trabajamos en dar a conocer nuestra raza, nuestra carne y nuestro modelo de producción, tanto a nivel nacional como internacional. Para esto formamos parte del grupo Exportgen, con la intención de poder asistir a ferias y eventos del sector a nivel tanto de nuestro país como fuera de él, contar con estudios de mercado en otros países y sobre todo hacernos visibles para que pueda surgir interés por nuestra raza en otras partes del mundo.

En definitiva, las prioridades de Acruga van encaminadas a conseguir animales de alta calidad, capaces de hacer, gracias al esfuerzo y el bueno manejo de nuestros ganaderos, que las explotaciones de Rubia Gallega sean rentables y atractivas para futuros ganaderos y así conseguir el relevo generacional que tanto necesitamos. Y por otro lado dar a conocer la calidad de nuestros animales y nuestra carne y despertar el interés en el consumidor final haciendo que aumente la demanda de la misma y consiguiendo unos precios dignos para nuestro producto final.

¿Ha crecido el interés por esta raza a nivel nacional e internacional?

Pienso que sí, aunque este año no esté siendo especialmente bueno en lo que a venta de semen a nivel internacional se refiere debido a la situación económica por la que atravesamos, estamos recibiendo llamadas desde Italia, Francia o Indonesia mostrando interés por nuestra raza. Pienso que esto es un buen síntoma y que pronto comenzará a dar sus frutos. A nivel nacional también aumentó ligeramente el número de explotaciones y las experiencias que a mí me llegaron de los ganaderos de fuera de Galicia me hacen pensar que ellos mismos van a ser nuestra mejor publicidad en sus territorios.

¿Cómo favorece la existencia de Acruga al sector ganadero dedicado a la Rubia Gallega?

Como decía, pienso que en estos tiempos complicados más que nunca es importante sumar fuerzas y pienso que Acruga debe ser la suma de la fuerza de nuestros ganaderos. Aunque las ventajas más visibles de ser socio van desde tener información de la genética de los animales, tener la oportunidad de comprar o vender hembras para nuestro centro de cría, o machos de nuestra nave, participar en las subastas, o participar en algunos convenios o ayudas que gestionamos con la administración, para mí, la gran ventaja que aporta Acruga es la de garantizar que una raza como la Rubia Gallega siga creciendo, en todos los sentidos de la palabra.

PRIMEROS PASOS DEL PLAN NACIONAL DE CONTROL Y ERRADICACIÓN DEL IBR

El Ministerio de Agricultura puso en marcha en 2019 un mecanismo para limitar los efectos de la rinotraqueítis infecciosa bovina, una enfermedad con importantes efectos económicos

Autores: Carbonell, C.; Piñeiro, P. y Elvira, L. (Equipo Técnico de MSD A.H.)

La sanidad juega un papel cada día más relevante en las ganaderías de vacuno porque la enfermedad afecta a la productividad, a los movimientos y a la comercialización. En Acruga establecemos convenios de colaboración para dotar a los socios de planes de monitorización y formación.

En 2020 se habló mucho sobre la rinotraqueítis infecciosa bovina (IBR), una enfermedad que cuenta en Europa con países libres, como Suiza, Austria, Noruega, Suecia o Finlandia; mientras que otros aplican Planes Nacionales o Regionales de Erradicación, como Francia, Alemania, Irlanda, Holanda, República Checa o Hungría. Hasta el año pasado, la IBR se incluía en los planes de control de las Asociaciones de Defensa Sanitaria Ganadera (ADSG), pero debido a su carácter voluntario, muchos propietarios desconocen el estatus de sus ganaderías respecto de la enfermedad y/o carecen de un plan de control.

¿En qué consiste la enfermedad? El IBR está causado por un herpesvirus, el BoHV-1, que tiene la misma particularidad que el herpes labial humano: la latencia. Puede permanecer escondido para siempre. Un animal infectado por IBR, aunque parezca sano, contendrá el virus latente. Causas de tensión como el parto, el cambio de lote o el transporte pueden hacer que el virus se reactive, infecte a otros y dé lugar a un brote. Los animales con el virus latente son la principal forma de mantenimiento de la infección dentro del rebaño y de afectación a otros rebaños, lo que los convierte en el principal punto de control y seguimiento de la enfermedad.

El virus se disemina principalmente por contacto directo nariz-nariz, a través del aire, por equipos o personal contaminados, pero también a través del semen. Las principales causas de entrada en un rebaño son: la incorporación de animales seropositivos, el retorno de animales de las ferias sin someterse a cuarentena y el uso compartido de mangas en campañas de saneamiento o los pastos comunales.

Tabla 1. Principales cuadros clínicos del IBR

FORMA	CUADRO CLÍNICO	
Reproductiva	Infertilidad/ reabsorciones/ aborto (4-7 meses)	Vulvovaginitis (vacas) y balanopostitis (toros)
Respiratoria	El IBR afecta a vías altas y da lugar a rinotraqueítis, fiebre alta, erosiones en la mucosa respiratoria	Además, el IBR participa en el SRB: pirexia, secreción nasal-ocular, faringitis, disnea con/sin tos, etc.

Consecuencias económicas. Sumado al coste de los brotes clínicos de la enfermedad, la infección subclínica (animales positivos con infección latente sin síntomas) también tiene un efecto negativo a largo plazo:

- Las vacas positivas a IBR producían menos leche y un menor contenido en grasa y proteína, con la repercusión que esto tiene al penalizar la ganancia de peso de los terneros.
- La presencia de IBR en el rebaño adulto tiene efectos negativos en los animales nuevos, aumentando entre 15-20 veces el riesgo de que los terneros enfermen de neumonía.

Tabla 2. Impacto económico del IBR a corto y largo plazo en las ganaderías

	A CORTO PLAZO (brote ante entrada o circulación del virus)		A LARGO PLAZO (rebaño seropositivo)		
CUADRO	Reproductivo	Respiratorio	Menor producción	Mayor riesgo de neumonía en las terneras	Penalización comercial
IMPACTO ECONÓMICO	Brotos de abortos, infertilidad...	Animales enfermos SRB y cuadros vías altas	2,6 L menos al día en vacas seropositivas vs seronegativas	15-19 veces más riesgo de neumonía en granjas vs granjas libres de IBR	Limitaciones a la exportación
TIPO DE ANIMALES AFECTADOS	Ganado adulto	Terneros	Vacas	Terneros	Terneros de cebo y exportación

El Ministerio de Agricultura activó en 2019 un Plan Nacional de Prevención, Control y Erradicación del IBR (Real Decreto 554/2019). Estos son los puntos principales:

1) Vacunación frente a IBR solo con vacunas marcadas. El relevo de las vacunas convencionales por vacunas marcadas frente al IBR permite la diferenciación de animales positivos por infección con virus campo (potenciales diseminadores) de protegidos mediante vacunación. Esta medida afecta a todas las ganaderías con independencia de que decidan o no darse de alta en el Plan Voluntario de Control. Además, el Real Decreto establece que las vacunas se aplicarán por el veterinario responsable del programa o bajo su supervisión.

2) Calificación Sanitaria Oficial frente al IBR de todas las ganaderías. Los rebaños se clasificarán inicialmente en función de su situación sanitaria. Una vez calificadas, deberán someterse a un muestreo de mantenimiento. Las inspecciones comprobarán que cumplen con los requisitos que dieron lugar a la calificación: bioseguridad, vacunación, etc.

Tabla 3. Calificación sanitaria de las ganaderías en función de su situación sanitaria

Plan control		¿Animales positivos gE?	Muestreo Obtención	Muestreo mantenimiento	VACUNACIÓN
IBR 0	N O	¿?	Sin calificar IBR: granjas no en programa o incumplido		Opcional
IBR 1	SÍ	Sí	Muestreo anual animales 9-36m nacidos en la ganadería + toros reproductores		SÍ OBLIGATORIO (salvo ganaderías IBR 3 en paso a IBR4)
IBR 1-		No (últimos 12m)			
IBR 2		No (últimos 24m)			
IBR 3		No (periodo 12m)	100% suero/leche >9m (x1) y tanques leche	Muestreo 9-36m + x3 tanque leche	
IBR 4		No (gE/gB x2 2-12m intervalo)	100% suero/leche >12m (x2) / tanque leche trimestral (x3)	Muestra individual >24m suero/leche + machos >24m	

3) Programa Nacional Voluntario de Control y Erradicación de IBR. Las ganaderías interesadas en adherirse deberán solicitarlo mediante el anexo incluido en el Real Decreto o a través de las ADSG de Galicia con el DOG de 29 de enero de 2020. La adhesión exige principalmente:

- Permanecer un mínimo de 3 años.
- Estar cualificada y realizar los reconocimientos anuales.
- Contar con la dirección técnica de un veterinario.
- Comunicar toda sospecha clínica de la enfermedad.
- Vacunación obligatoria con vacuna marcada frente a IBR (excepto las ganaderías tipo 4 o tipo 3 optando a tipo 4).
- Inseminar a las hembras cumpliendo normativa comunitaria o procedente de toros de ganaderías con igual o superior calificación.
- Bioseguridad: contar con espacios que permitan aislar a los animales en los muestreos.

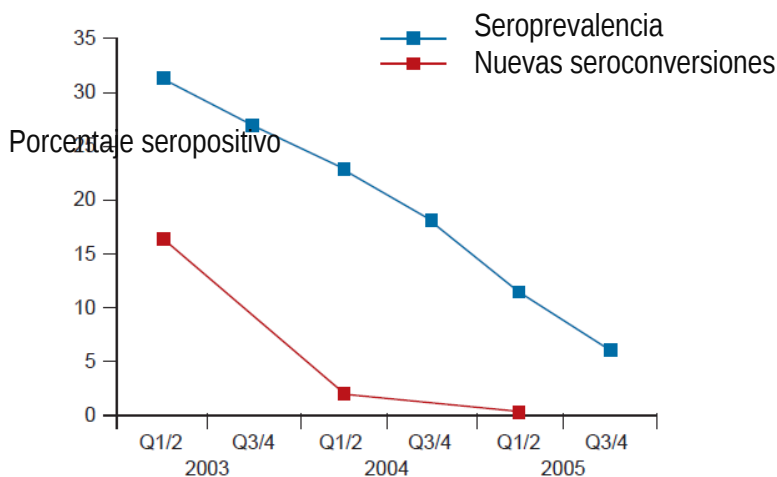
4) Regulación de movimientos entre ganaderías. Se efectuará el doble reconocimiento de las entradas con un intervalo de 21 días durante lo cual los animales deben alojarse siguiendo los requisitos de bioseguridad sin ser incorporados al rebaño. Todos los que se eliminen y resulten positivos solo podrán destinarse a cebaderos o mataderos (transitoriamente, se establece un período de dos años en el que podrán enviarse a ganaderías IBR 0, siempre y cuando pueda justificarse que esos animales habían sido vacunados previamente con vacuna no marcada).

La importancia de vacunar para prevenir el IBR usando vacunas marcadas. En el plan vacunal de las granjas de vacuno reproductor es recomendable incluir la vacunación frente al IBR con una vacuna marcada, junto a una vacuna con protección fetal frente al virus de la Diarrea Vírica Bovina (BVD). El objetivo será doble: prevenir los casos de neumonía y los problemas reproductivos.

Cuando una ganadería no tiene protección frente a esta enfermedad por no estar vacunada, cualquier animal infectivo (nueva incorporación o reactivación) contagiará a los que estén en contacto con él y estos al resto, ya que nada frena el avance del virus, pasando a ser numerosos animales seropositivos para siempre y comprometiendo el nivel sanitario de la ganadería hasta que desaparezca el último positivo. Con todo, cuando la ganadería está vacunada, la circulación del virus se corta y afecta en todo caso a unos pocos animales (en contacto), siendo más fácil de controlar y/o eliminar sin comprometer la clasificación futura de la ganadería.

En el caso del cebo, también resulta clave proteger a los terneros, ya que el IBR es uno de los virus causantes del Síndrome Respiratorio Bovino (SRB). Es muy probable que el virus se reactive en los animales portadores a la entrada al cebadero al coincidir numerosas causas de tensión. Si se infectan nuevos ejemplares, esto puede agravar la morbilidad/mortalidad del SRB en el lote. El aumento de seropositivos puede ser un problema en el futuro si queremos exportarlos a países con restricciones a este nivel. En este caso, el objetivo de la vacunación es también doble: minimizar la circulación de IBR en el lote (y el impacto negativo del SRB), y minimizar la seroconversión de terneros al virus campo previo a la vacunación, importante cuando se desea exportar terneros.

Ejemplo de la eficacia de la vacunación con la vacuna de IBR marcada es el estudio de campo realizado con Bovilis IBR Marker en Alemania, Hungría e Italia. En la gráfica 1 podemos ver cómo bajan rápidamente las nuevas infecciones y la presencia de la enfermedad:



Gráfica 1: Evolución de la seroprevalencia y % de nuevas seroconversiones frente al IBR en una ganadería alemana de 730 vacas tras instaurar el plan vacunal con Bovilis IBR Marker viva

Bibliografía revisada

1) Makoschey B., Zehle H-H., Bussacchini M., Valla G., Pálfi V., Földi J. (2007) Efficacy of a live bovine herpesvirus type 1 marker vaccine under field conditions in three countries. *Vet Rec* 161: 295-298.; 2) Statham J. M. E., Randall L. V., Archer S. C. (2015) Reduction in daily milk yield associated with subclinical bovine herpesvirus 1 infection. *Vet Rec* 177: 339; 3) Raaperi K. Bougeard S., Aleksejev A., Orro T., Viltrop A. (2012) Association of herd BHV-1 seroprevalence with respiratory disease in youngstock in Estonian dairy cattle. *Res Vet Sci* 93: 641-648.; 4) Raaperi K., Orro T., Viltrop A. (2015) Effect of vaccination against bovine herpesvirus 1 with inactivated gE-negative marker vaccines on the health of dairy cattle herds. *Prev Vet Med* 118: 467-476; 5) Sayers RG (2017) Associations between exposure to bovine herpesvirus 1 (BoHV-1) and milk production, reproductive performance, and mortality in Irish dairy herds (2016) *J Dairy Sci.* 100:1-13.; 6) Real Decreto 554/2019, de 27 de septiembre, por el que se establecen las bases de las actuaciones de prevención, control y erradicación de la rinotraqueítis infecciosa bovina y se establece un programa nacional voluntario de lucha contra dicha enfermedad. Publicado 11 de octubre de 2019, pag 111892.

DATOS DEL LIBRO GENEALÓGICO: AÑO 2020

CENSO DE EXPLOTACIONES DEL LIBRO GENEALÓGICO:

	MACHOS	HEMBRAS	TOTAL
Registro definitivo	484	12.614	13.098
Registro auxiliar	0	10.816	10.816
Total reproductores	484	23.430	23.914
Registro nacimientos	3.306	10.207	13.513
Censo total Libro Genealógico	3.790	33.637	37.427

Censo de animales

En cuanto al censo de animales, a 15 de noviembre de 2020, Acruga informa de los siguientes datos:

Centro de cría granja Gayoso Castro: 139 novillas
 Nave de Testaje de Adai: 15 animales
 Xenética Fontao: 25 sementales de inseminación artificial
 Probados: 11
 En prueba: 13
 En cuarentena: 0

Distribución geográfica de los animales (Total: 37.427)

A Coruña: 3.685
 Lugo: 28.478
 Ourense: 2.822
 Pontevedra: 1.324
 Otras CCAA: 1.118

Censo de explotaciones (Total: 1.643)

A Coruña: 161
 Lugo: 1.260
 Ourense: 132
 Pontevedra: 64
 Otras CCAA: 26

ENTREVISTA AL GANADERO MANUEL SÁNCHEZ VARELA

Ficha de la ganadería:

- Nombre de la explotación: Manuel Sánchez Varela
- Localización: Toques (A Coruña)
- Superficie: 60 hectáreas
- Número de cabezas: 90 entre vacas y novillas
- Historia: tomó el testigo de sus padres, lleva cerca de 40 años.

“Es una raza que está integrada en el ambiente, en el paisaje, en todo lo que es Galicia”



- La suya es una explotación con cuatro décadas de historia, pasó a usted de manos de sus padres. ¿Siempre apostaron por la Rubia Gallega?

Eso sí que es algo que tengo claro no, clarísimo. Para mí es la mejor raza que existe, adaptada totalmente a nuestro entorno. Es una raza dócil, la mejor que existe.

- En todos estos años, ¿qué cambios aprecia en el tratamiento de la raza?

En cuanto a las características de la raza, yo por ejemplo tengo vacas muy buenas de leche en mi explotación. Por buscar el carácter culón, por buscar demasiada producción de carne, pienso que quizás se perdió parte de esa aptitud lechera y sería bueno trabajar para que no se pierda.

- ¿Qué procedimiento sigue usted para la inseminación?

Tengo más que nada toros para cubrir. Insemino yo, procuro que no haya mucha consanguinidad. Cuando quiero criar becerras busco una línea de vida: animales que sean grandes, que sean anchos, que tengan algo de carácter lechero, es lo que me gusta. Y cuando es para carne, pues toros más con aptitud cárnica.

- ¿Qué supuso la irrupción de la pandemia en su trabajo a diario en la explotación?

A mí no me cambió absolutamente en nada porque gracias a dios en ningún caso afectó a la explotación. Yo no noté prácticamente cambio de ningún tipo, lo único que cambia en la pandemia son las ventas porque bajaron muchísimo los precios. Pero yo tengo casi siempre las vacas en extensivo, fuera, entonces en absoluto noté mucho cambio.

- Más llevadero que otros trabajos.

Las vacas este año, por ejemplo, en octubre vino una época muy buena, tienen pasto suficiente y con algo que tienen los comederos fuera, que les pongo un suplemento con hierba seca, un poco de silo de maíz y tal, sin problema.

- ¿Considera la alimentación fundamental?

Es una raza superadaptada al medio, es una raza que viene de muchos años siempre en la misma tierra, está integrada en el ambiente, en el paisaje, en todo lo que es Galicia.

- ¿Qué le diría a otros ganaderos que no apuestan por la Rubia Gallega?

Yo evidentemente respeto las opiniones, las modas y todo de todo el mundo, pero cada uno es muy libre de apostar por lo que vea. Yo lo tengo claro, clarísimo, pero bueno, aquí hay otras razas que una gente introdujo, que ahora ya se está sacando, o cruzó Rubia Gallega con otro tipo de razas, pues a lo mejor para facilitar el parto, por una serie de cosas. Yo no comparto demasiado eso, pero por supuesto que respeto a todo el mundo.

- ¿Cómo valora el trabajo de Acruga?

No me gustaría ser muy crítico porque no es el caso. Criticar a veces es muy fácil y hay gente que critica todo lo que se hace y lleva la contraria en casi todo lo que se hace, pero yo, aunque pienso que hay errores, también creo que hay muchos aciertos y hay que seguir trabajando con los técnicos.

LA RUBIA GALLEGA SE INCORPORA A LA GENÓMICA, LA METODOLOGÍA DE SELECCIÓN DEL FUTURO

Las Universidades de Zaragoza y Santiago de Compostela, así como Xenética Fontao, participan en este proyecto de innovación, financiado con fondos europeos

Autores: Miguel Hermida Prieto y Paulino Martínez Portela, del Área de Genética de la Facultad de Veterinaria de la Universidad de Santiago de Compostela; Ruth Rodríguez Bermúdez, del Área de Producción Animal, y Juan Altarriba Farrán y Luis Varona Aguado, del Área de Genética de la Facultad de Veterinaria de la Universidad de Zaragoza.

En 2019 le fue concedida a Acruga una ayuda para el proyecto “Implementación de un programa de selección genómica en raza Rubia Gallega utilizando un chip de SNPs de alta densidad”, al amparo de las aportaciones para incorporar nuevos productos, prácticas, procesos y tecnologías en el ámbito agroforestal (Feader, Programa de desarrollo rural de Galicia). El proyecto, en el que participan las Universidades de Zaragoza y de Santiago de Compostela, y Xenética Fontao, supone el inicio de este prometedor método de selección en la Rubia Gallega, una de las primeras razas autóctonas de carne que inician este camino.



Una nueva era. Uno de los pasos más importantes en la mejora de las poblaciones de animales de interés económico es la evaluación de los que van a ser seleccionados para la siguiente generación porque aseguran una mejor progenie de acuerdo con los objetivos de la selección. En el caso de la Rubia Gallega: facilidad de parto, peso al nacimiento y peso al destete, entre otros. Tradicionalmente, se empleaban las características físicas o de producción (fenotipo) para seleccionar los mejores animales con el fin de mejorar las cualidades de la población. Posteriormente, se empezó a emplear un modelo estadístico basado en la Genética Cuantitativa para estimar el valor reproductivo de cada animal (modelo BLUP), que emplea la información genealógica además de los fenotipos (Henderson, C. R., 1984).

Dicho de una forma sencilla, para el cálculo de los valores reproductivos, se considera que si el fenotipo de un animal tiene base genética, sus parientes también serán parecidos y por lo tanto

también se transmitirá a su progenie. Este modelo fue empleado ampliamente en la mejora de muchas especies domésticas proporcionando grandes avances en los programas de cría, y hasta ahora era el empleado en la mejora genética de la raza Rubia Gallega.

Además, la incorporación de marcadores genéticos (“microsatélites”) permitió hacer estimaciones de parentesco a partir de una muestra de sangre o pelo para confirmar los cruces y evitar la consanguinidad. Desde hace unos años, los marcadores microsatélite se sustituyeron por otros de mayor potencial, los SNP (del inglés “Single Nucleotide Polymorphism”), que además de poder establecer la diversidad genética y el parentesco de forma más fiable, permiten hacer una selección más eficaz sobre caracteres de base genética sencilla o sobre aquellos más complejos, como el peso, la conformación, etc. Estos caracteres, objeto de la selección en muchas especies, además de una base genética compleja (muchos genes con efecto pequeño) también están influenciados por el ambiente.

Meuwissen et al. (2001) propusieron emplear la información de muchos marcadores moleculares distribuidos a lo largo de todo el genoma para poder estimar lo que se conoce como el valor genómico reproductivo (GEBV), una forma más precisa de medir la capacidad de un animal de transmitir sus características a la progenie.



La selección genómica permite por lo tanto predecir el valor genético del animal desde el nacimiento, y con un grado de fiabilidad muy alto, ya que combina predicciones genómicas, con genotipos, fenotipos y datos más precisos de parentesco. Esta selección ha generado grandes expectativas en la mejora animal a nivel mundial, que se están confirmando en vacuno y, por ejemplo, en la raza Holstein, que mejoró la producción de leche en más de un 25% sobre el método BLUP.

Además, la genómica permite tomar decisiones de selección con mucha antelación y sin necesidad de un test de progenie. Pese a que el vacuno de carne es uno de los sectores donde la implantación de la selección es más lenta, ya se introdujo en varias poblaciones europeas. Un estudio reciente (Mouresan et al., 2017) mostró que la población de Rubia Gallega puede considerarse como la principal candidata entre poblaciones autóctonas de vacuno de carne españolas para su implantación, con un incremento de la precisión de los valores mejorantes de hasta un 40%.

El desafío en la toma de datos. El principal objetivo del proyecto es comenzar a usar un chip de 67.000 SNPs en la población de Rubia Gallega para mejorar la precisión de la selección y para que el ganadero pueda adaptar sus intereses de producción a la compra de los reproductores más

adecuados. Para eso, se están genotipando cerca de 2.500 animales, permitiendo con un esfuerzo económico similar al del test de microsatélites, disponer de la información genómica necesaria para la implementación de una selección más eficaz y adaptable a los intereses de los ganaderos.

Además de incrementar la precisión de la valoración genética en los caracteres habituales y en caracteres reproductivos, esta gran cantidad de información permitirá identificar marcadores moleculares para verificar la identidad racial del animal y la detección de híbridos, analizar la estructura para identificar poblaciones diferenciadas, detectar variantes de adaptación a las condiciones de la ganadería (valle, montaña) y hacer un mejor seguimiento de variantes genéticas relacionadas con la resistencia a patologías o anomalías poco frecuentes pero importantes para las ganaderías.

Pero para poder hacer buenas predicciones es preciso partir de una población que esté correctamente evaluada (fenotipos), es decir, con una base de datos productivos amplia y fiable. De este modo se pueden calcular las ecuaciones que relacionarán el fenotipo con el genotipo y que permitirán predecir la producción en la descendencia a través de la información genética. Cuantos más datos se tengan, y más fiables sean esos datos, más precisa será la predicción, y en esto es imprescindible la colaboración de los ganaderos en la tarea de recogida y aportación de observaciones en las explotaciones.

Apuesta de futuro. La selección genómica mejora notablemente la fiabilidad de los valores genéticos reproductivos, aumentándola hasta en un 25% en las estimaciones actuales y en un 70% en las predicciones del valor genético de un animal desde su nacimiento. Su éxito depende en gran medida del número de animales que se genotipen y de la fiabilidad de los datos fenotípicos. Además, la genómica abre un amplio abanico de posibilidades como herramienta para identificar la pureza de la raza o híbridos con otras razas, para predecir los mejores cruces de Rubia Gallega con otras razas según los intereses del ganadero y para identificar anomalías o patologías de base genética sencilla, entre otras.

Todo esto, sin dejar a un lado el objetivo principal: seguir mejorando la raza para continuar produciendo la mejor calidad de carne.

Bibliografía

Henderson, C. R., 1984. Applications of linear models in animal breeding. Guelph: university of guelph press.

Mouresan, E. F., Altarriba, J., Moreno, C., Munilla, S., González-Rodríguez, A., Varona, I. 2017. Performance of genomic selection under a single-step approach in autochthonous Spanish beef cattle populations. *J. Anim. Breed. Genet.* 134: 289-299.

Meuwissen, T. H. E., Hayes, B. J., & Goddard, M. E., 2001. Prediction of total genetic value using genome-wide dense marker maps. *Genetics*, 157(4), 1819–1829.

DATOS DE VENTAS ACRUGA

Compra y venta de novillas en la granja Gayoso Castro

El centro de cría de la granja Gayoso Castro, dependiente de la Diputación de Lugo, registró hasta el 15 de noviembre de 2020 los siguientes datos referidos al movimiento de ejemplares.

- Compra de novillas: 102
- Venta de novillas en subastas: 42
- Venta directa de novillas de la granja Gayoso Castro: 64.

Datos de las subastas

A lo largo de 2020 se celebraron tres subastas, en las que se vendieron 42 novillas de la granja Gayoso Castro y un novillo de la nave de testaje. Las pujas fueron:

- 1 de agosto 2020 – Feria de Adai: 11 novillas, a un precio medio de 2.236€. Un novillo, en 1.900€
- 16 de octubre 2020 – Subasta granja Gayoso Castro: 23 novillas, a un precio medio de 1.995€.
- 6 de noviembre 2020 – Feria de Adai: 8 novillas, a un precio medio de 2.031€.

Movimiento de novillos en la nave de testaje

En el año 2020, Acruga llevó a cabo los siguientes movimientos de novillos en el centro de testaje de Adai.

- Comprados: 25 novillos.
- Vendidos en subasta: 1
- Venta directa a ganaderos: 11
- Venta para sacrificio: 20
- Animales de la nave de testaje que subieron a Xenética Fontao para formar parte del catálogo de sementales de inseminación artificial: 3.

Datos de venta de semen

Una de las claves del proceso de expansión de la raza Rubia Gallega que promueve Acruga reside en la venta de dosis de semen tanto para su uso en raza pura como para cruce industrial. A pesar de la pandemia, las ventas mantuvieron un buen ritmo durante 2020. El número de dosis totales vendidas ascendió a 154.875. De estas, un total de 83.716 dosis fueron a destinos nacionales. En cuanto al extranjero, 29.408 dosis fueron exportadas a Brasil; 4.966, a Turquía; 28.745, a Indonesia; 900, a Italia; 5.090, a Polonia; 1.550, a Portugal; y 500 dosis, a Francia.

RD

Quintairo AG

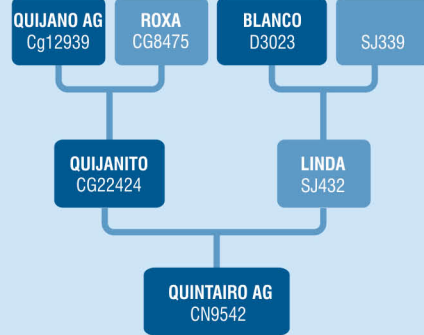
Identificación/Crotal | **CN9542 / ES081112431985**

Fecha nacimiento | **25/03/2019**

Criador | **Javier Gerboles Méndez**



Genealogía



Pesos y desarrollos

GMD **1,75** IC **4,68** CL **82,85**

Peso nac. **38 Kg** Peso 12 m **598,84 Kg**

Evaluaciones genéticas

ICO NCTO.	115,61	PREC NCTO.	68,7
ICO 210	118,75	PREC 210	51,35
ICO MAT	92,39	PREC MAT	43,32

Medidas zoométricas (14meses)



RD

Pistón AG

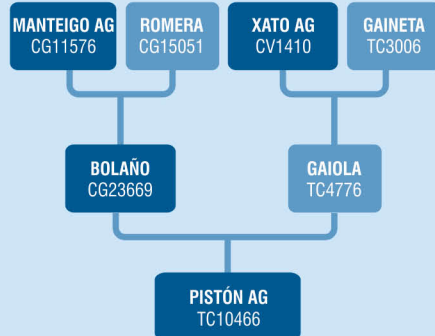
Identificación/Crotal | **TC 10466 / ES08111889701**

Fecha nacimiento | **08/04/2019**

Criador | **José Manuel Balboa López**



Genealogía



Pesos y desarrollos

GMD **1,48** IC **5,83** CL **88,65**

Peso nac. **32 Kg** Peso 12 m **578,61 Kg**

Evaluaciones genéticas

ICO NCTO.	105,56	PREC NCTO.	71,8
ICO 210	113,44	PREC 210	70,7
ICO MAT	86,37	PREC MAT	54,2

Medidas zoométricas (14meses)

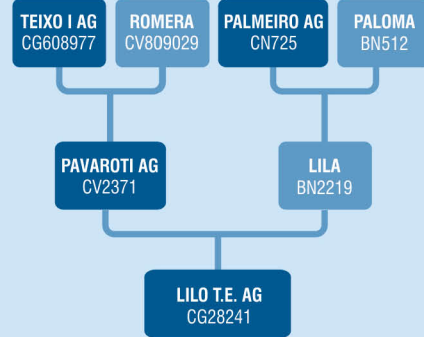


RD **Lilo T.E. AG**

Identificación/Crotal | **CG28241 / ES011112230463**
 Fecha nacimiento | **29/08/2018**
 Criador | **José Antonio Ferreiro Palacios**



Genealogía



Medidas zoométricas (14meses)



Pesos y desarrollos

GMD **1,44** IC **4,68** CL **73,68**

Peso nac. **38 Kg** Peso 12 m **498,264 Kg**

Evaluaciones genéticas

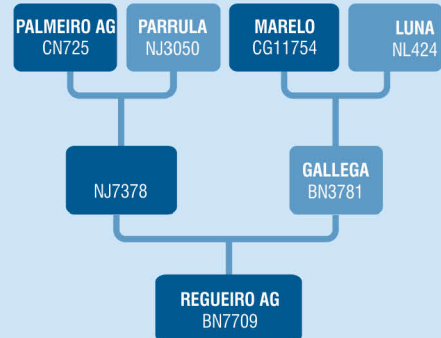
ICO NCTO.	120,91	PREC NCTO.	73,7
ICO 210	82,13	PREC 210	71,2
ICO MAT	109,75	PREC MAT	63,8

RD **Regueiro AG**

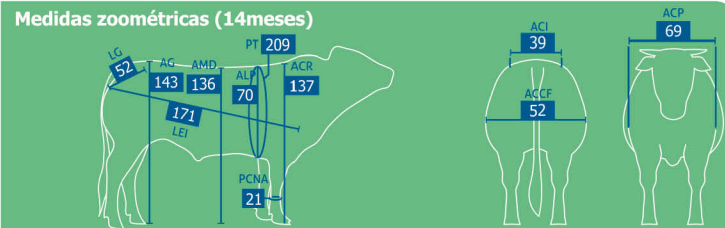
Identificación/Crotal | **BN 7709 / ES041112350118**
 Fecha nacimiento | **22/08/2018**
 Criador | **Iván Fontal Gómez**



Genealogía



Medidas zoométricas (14meses)



Pesos y desarrollos

GMD **1,88** IC **4,53** CL **73,68**

Peso nac. **40 Kg** Peso 12 m **620,06 Kg**

Evaluaciones genéticas

ICO NCTO.	105,56	PREC NCTO.	71,8
ICO 210	113,44	PREC 210	70,7
ICO MAT	86,37	PREC MAT	54,2